

A photograph of two young boys playing on a paved road. One boy is in the foreground, wearing a white t-shirt with blue stripes on the sleeves, blue jeans, and black sneakers. He is wearing a cardboard wing suit and has a determined expression, looking down at his feet. The other boy is in the background, wearing a red helmet, sunglasses, and a grey hoodie. He is also wearing a cardboard wing suit and has a joyful expression, with arms outstretched as if flying. The background shows a blurred landscape with hills under a clear sky.

Tuesday, june 13, 2023

At Onepoint

WE ■
ARE
COM

Best practices workshop

From global to local communication

Bureau Veritas, Decathlon and Crédit Agricole IDF

Club

Best practices



Caroline Ponsi Khider

Global Communications &
Brand Director

BUREAU VERITAS



Erwan Soquet

Leader Communication
France

DECATHLON



Xavier Bouffort

Digital Marketing
Manager

CRÉDIT AGRICOLE IDF

Our inspiring guests

Special thanks



onepoint.

Created over 20 years ago by David Layani.

Following the group's development, onepoint, a leader in digital transformation, moved to 29 rue des Sablons, in a completely redesigned 4,000 m² building.

The workshop: a space dedicated to creativity located at the Trocadéro Belonging to Onepoint live, spaces dedicated to collective intelligence in Paris, Nantes, Toulouse and soon Aix.

These spaces, associated with onepoint experts, make it possible to support customers in their cohesion and transformation challenges.

<https://onepoint.live>

BUREAU

VERITAS

INTERNATIONAL

COMMUNICATION



BUREAU
VERITAS

COMMUNICATION STRATEGIES : FROM GLOBAL TO LOCAL

WE ARE COM - JUNE 13, 2023



A SERVICE COMPANY
**BUSINESS TO
BUSINESS TO
SOCIETY**



- | Our employees serve our customers and are inspired by society; they make Bureau Veritas a Business to Business to Society services company that contributes to positively transforming the world in which we live.
- | With our unrivaled expertise, technical knowledge and global presence, we support our customers by managing quality, safety, health and sustainability risks for the benefit of society as a whole.



OUR MISSION

Building a World of Trust by ensuring responsible progress.



BUREAU
VERITAS

KEY NUMBERS



5,7
Billions €

AR IN 2022



+82 000
collaborators*



400 000
clients



Nearly
1 600
Offices &
laboratories

IN 140 COUNTRIES

* December 2022



- Set strong and unifying times in line with the company's vision and strategy
- Create a permanent and multidirectional flow of communication
- Feed on local news, initiatives and expertise and constantly promote them
- Define a framework broad enough to make choice and personalization possible, but which respects the DNA of the brand
- Generate emulation around common challenges

From global to local
... or from local to global ?

SOME EXAMPLES



IN THE FIELD



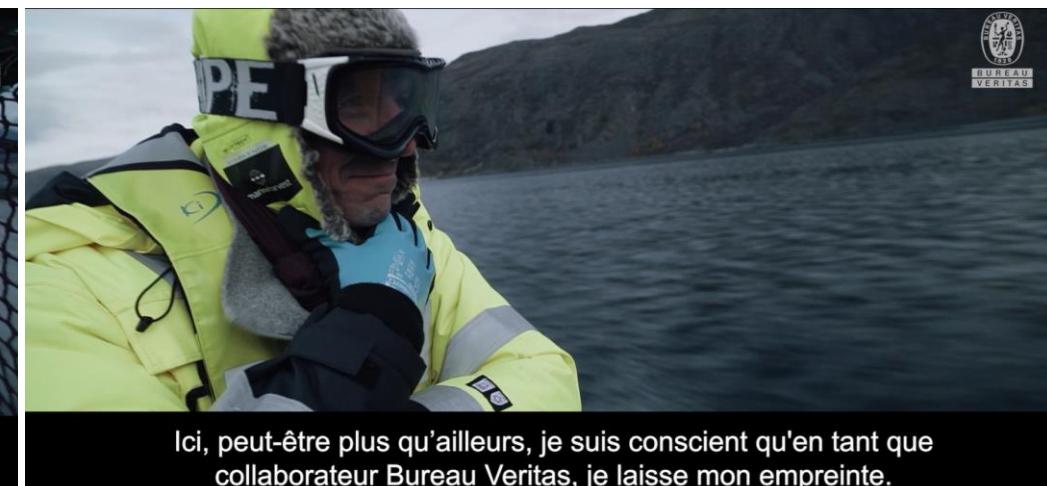
je visite des dizaines de fermes
parfois très loin des



[CLICK HERE](#)



J'accompagne les entreprises dans leurs efforts pour
améliorer la qualité et la sécurité alimentaire.



Ici, peut-être plus qu'ailleurs, je suis conscient qu'en tant que
collaborateur Bureau Veritas, je laisse mon empreinte.



BUREAU
VERITAS

THE NATIONAL COMMUNICATION OF DECATHLON

A photograph of a man and a woman in a gym setting. They are both in plank position, facing each other, and are about to give a high-five. The man is on the left, wearing a dark t-shirt and dark pants. The woman is on the right, wearing a white tank top and light-colored pants. In the background, there are windows, a wooden pull-up bar, and a rack of yellow resistance bands.

National / Local communication
All with the same shirt!

June, 2023 - We Are Com

THE APPROACH FOLLOWED FOR 3 YEARS

Writing master plans
National and Local

**MID
2020**



**END OF
2020**

Launch of the test on 3
networks (Paris, Normandy,
Quercy)



**OCTOBER
2021**

Debrief of the test +
Presentation of the new
strategy to the LREs

Job sheet validation
with the LREs

OCTOBER 2022



ROADMAP



EXAMPLES OF ACHIEVEMENTS / LCR RESULTS

STEP 1 : LA BONNE CHAUSSURE POUR REPOUSSER VOS LIMITES

DECATHLON

LA BONNE CHAUSSURE POUR REPOUSSER VOS LIMITES

Bonjour Jean Jacques,

On le sait, vous n'avez plus que ça en tête : devenir finisher de votre prochaine course. Bel objectif !

Chez Decathlon Paris, on vous accompagne jusqu'à la ligne d'arrivée, étape par étape.

Et la tête de toutes, c'est de vous guider pour trouver **La bonne chaussure** parmi les meilleures marques du circuit : **Kiprun, Asics, New Balance, Adidas, Mizuno...**. Ces marques expertes du running sont dans tous nos Decathlon parisiens.

Et elles n'attendent que vous pour courir...

Pour être sûr de faire le bon choix, vous pouvez les tester gratuitement 10 jours : on vous dit tout juste en-dessous ☺

A très vite pour les prochaines étapes !

[DÉCOUVRIR >](#)

DAVID MATHIOT
Runner passionné chez Decathlon

OBJECTIF FINISHER

Programme, nutrition, conseils, équipements... ON VOUS ACCOMPAGNE pour franchir la ligne d'arrivée !

Parcourez les catégories

- MÉMOIRE ANTEZ PAS DES PISOS
- DISTANCES LONGUES ET REPASAGE
- RETRAIT BOISSARD / CONCOURS
- RÉSERVEZ UN HÉBERGEMENT

RENDEZ-VOUS TÉLÉPHONIQUE AVEC UN EXPERT

Des programmes d'entraînement au marathon

- Course à pied
- Marathon premier marathon - en 12 semaines
- Marathon - en 12 semaines
- 4200 m de marathon - en 12 semaines
- 4200 m de marathon - en 12 semaines

BIEN S'ÉQUIPER POUR DEVENIR FINISHER

T-SHIRT KIPRUN REF. 0000164 15€
CORSAIRE KIPRUN REF. 8588638 20€

35€ 30€

DECATHLON

PARIS MARATHON CAMPAIGN + 400k€ of additional turnover

Complete support system for Paris Marathon runners over 3 months (mid August - mid October)
Display / Social / Email highlighting commercial offers over 4 periods + Advice and coaching

Performance:

Shoes: + 25.59 pts of prog CA VS France / +31.3 pts of margin prog VS France / Almost €10 increase in PVM

Textiles: + 33.2 pts of prog CA VS France / +27.7 pts of margin prog VS France

EXAMPLES OF ACHIEVEMENTS / LCR RESULTS



[CLICK HERE](#)

WORLD CLEAN UP DAY REIMS 2022 + 1800 participants in 1 weekend

Organization of varied eco-sports routes throughout the city of Reims + animation of an eco-village located in the heart of Reims

☞ Performance:



- > Mutualization on the 2 Rémois stores
- > 1810 participants, + 28% vs 2021
- > 5 outdoor activities
- > 1T of waste and 46,600 cigarette butts collected over the weekend
- > Cost: €367 thanks to pooling and finding partners

EXAMPLES OF ACHIEVEMENTS / LCR RESULTS



WORKS CAMPAIGN - Anglet

Campaign highlighting team-mate support during the work period

100% made in-house thanks to Laura

An exemplary employer campaign that deserves to be rolled out across all networks

CREDIT AGRICOLE

IDF

REGIONAL
COMMUNICATION

LOCAL COMMUNICATION X CA IDF



Animation of our points of sale

> At the heart of our 275 bank branches

The agency director can create content specific to his agency and distribute it only on the screens of his shop thanks to a “**Local pick-up**” tool.

CAFÉ ENTRE NOUS

Des rencontres conviviales et informelles pour entreprendre.



CIRCUIT COURT

La vie de ma Caisse Locale.



PRÈS DE CHEZ VOUS

La vie de mon agence et de mon quartier.



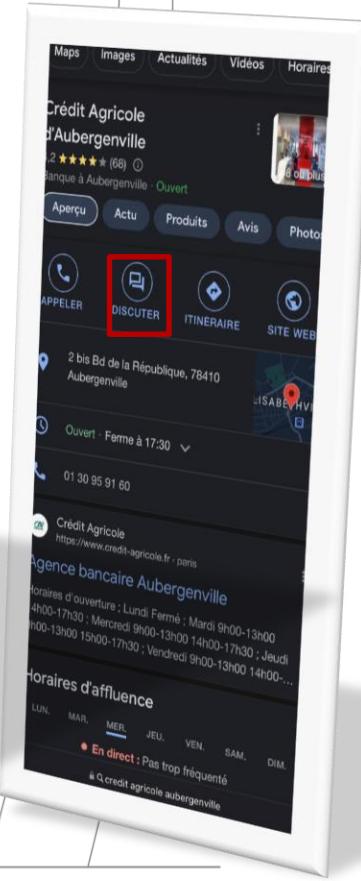
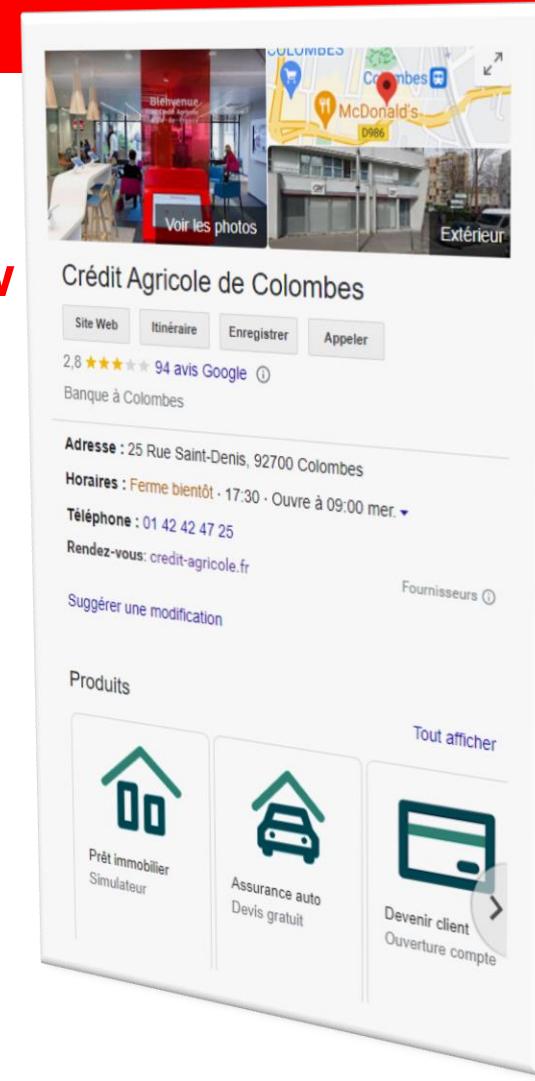
SAVE THE DATE

Un événement à venir avec une date précise.



Digital animation and e-reputation of our points of sale

- Key figures Google sheets:
- 1 in 3 prospects come to us after seeing a positive review
- 120,000,000 views in 2022 > 1st agency showcase
- 16% calls from Google listings
- 5,425 reviews over 5 months for a rating of 4.26/5



Enriching Google listings to boost e-reputation

Crédit Agricole de Colombes

Site Web | Itinéraire | Enregistrer | Appeler

2,8 ★★★★☆ 94 avis Google ⓘ

Banque à Colombes

Adresse : 25 Rue Saint-Denis, 92700 Colombes

Horaires : Ferme bientôt - 17:30 · Ouvre à 09:00 mer. -

Téléphone : 01 42 42 47 25

Rendez-vous: credit-agricole.fr

Suggérer une modification

Produits

Tout afficher

- Prêt immobilier** Simulateur
- Assurance auto** Devis gratuit
- Devenir client** Ouverture compte

Parcourir les catégories

- Simulateur
- Devis gratuit
- Ouverture compte
- Location avec Option d'Ac...

Questions et réponses

Afficher toutes les questions (1)

Poser une question

Des photos intérieurs et extérieurs de l'agence

Les horaires à jour
Coordonnées téléphoniques

Prise de RDV en agence

Pictos par domaine de produits

Crédit Agricole de Paris George V sur Google

Fermerture exceptionnelle d...

15 juin, 00:00 - 23:00
Votre agence sera fermée l'après-midi du 15 juin à partir de 13h. Pour effectuer vos opérations, rendez-vous sur : > Votre espace personnel caparis.fr > Votre application Ma Banque Vos services disponibles 7j/7 et 24h/24 : > Les moyens de paiement : ...

il y a 5 jours

Tout afficher

★★★★★ il y a une semaine NOUVEAU

Accompagné sur de nombreux projets, les équipes changent mais elles sont toujours aussi efficaces. Souvent les taux parmi les plus bas du marché. Big up à Mr Coly, Mr Guessant et Mme Ait-Aissa qui se sentent toujours très impliqués sur tous les dossiers.

Visité en mai

J'aime

Réponse du propriétaire il y a une semaine

Bonjour [REDACTED], merci d'avoir pris le temps de nous laisser votre avis. Nous sommes heureux de vous savoir satisfait de votre expérience client au sein de notre agence. Belle journée. Marion

Post informatif

Réponse du propriétaire booster la e-réputation
Génère de la considération et moins d'incivilité

"THE FORCE AWAKENS" CAMPAIGN



"The Force Awakens" campaign - the goals

1. The presence IDF CA promise & reminder of our network coverage in IDF:

“Crédit Agricole d'Ile-de-France, always there by your side. »

2. Our offers

3. Welcome offer: without an appointment, €30 at opening, easy account transfer (Facility service), no income conditions

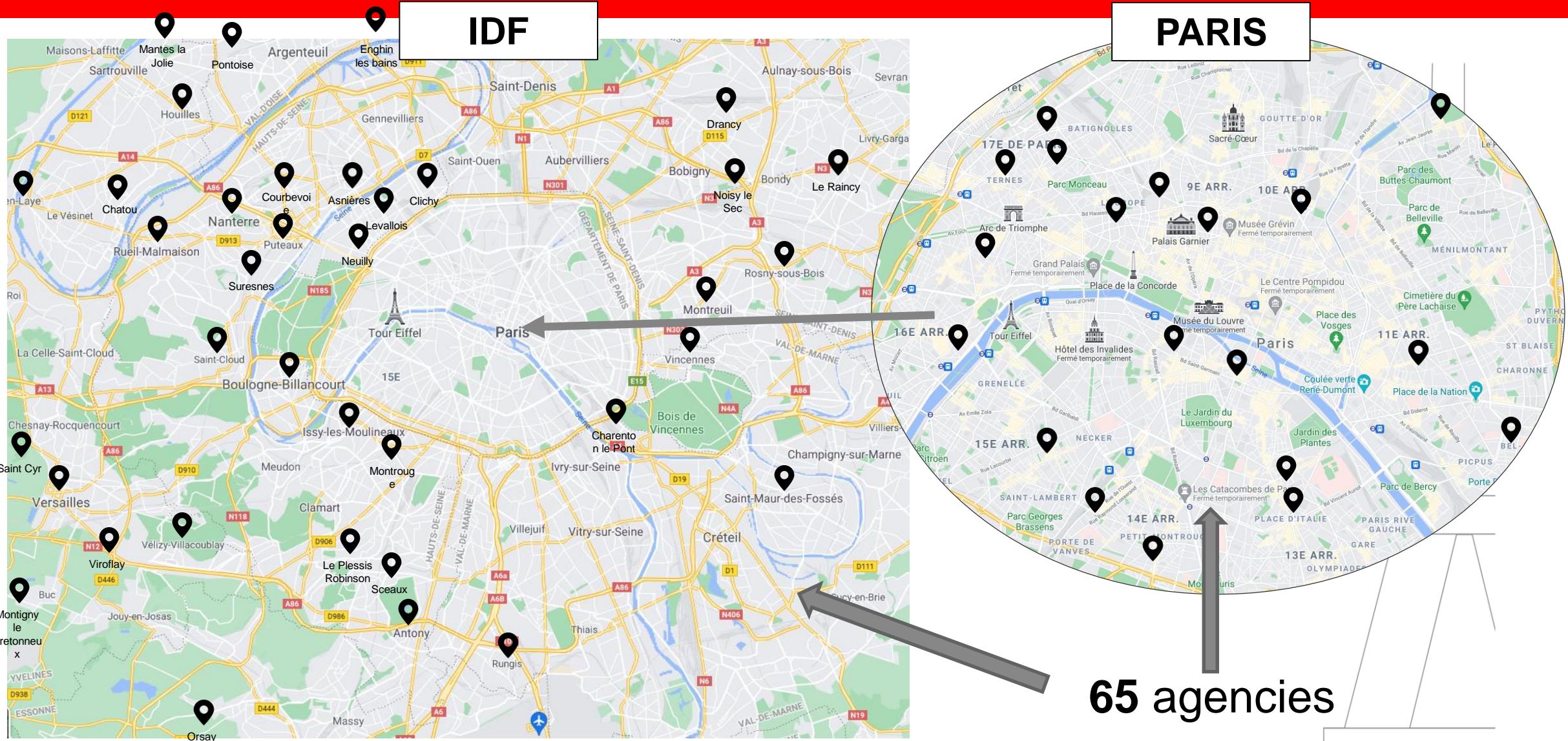
4. Evidence of our commitments

5. Promotion of the actions of local savings banks and relational excellence

6. Create agency traffic

7. “Are you looking for a new banking relationship? The Crédit Agricole d'Ile-de-France is 500 meters from you »

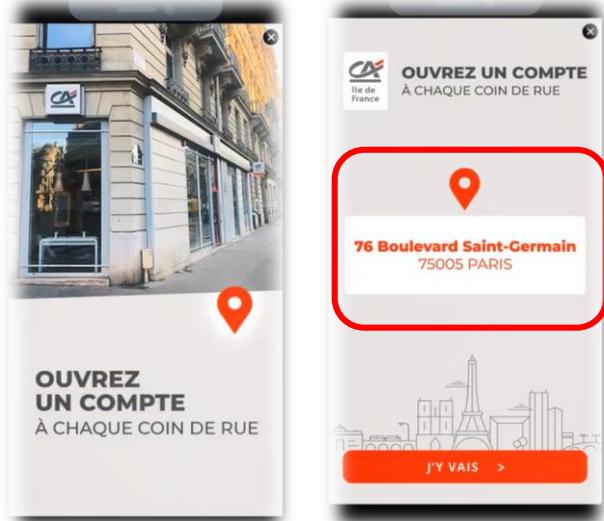
"The Force Awakens" campaign - the targeted agencies



"The Force Awakens" campaign - Drive to Store



Geotargeting around
the 65 targeted CAIDF
agencies



Top 15 Villes	Nombre de visites
Paris	268
Boulogne-Billancourt	72
Chatou	45
Montreuil	32
Versailles	31
Courbevoie	28
Noisy-le-Sec	26
Asnières-sur-Seine	25
Neuilly-sur-Seine	23
Vincennes	22
Issy-les-Moulineaux	21
Clichy	18
Rueil-Malmaison	17
Charenton-le-Pont	15
Puteaux	14

Paris représente 28% des agences
ciblées et 31% des visites
> Belle performance sur cette ville



KEY KPIs



4 days

Temps de conversion

*Temps de conversion :
temps médian entre
l'exposition
et la première visite



5.9 km

Distance médiane



864

Visites incrémentales

*Visites incrémentales :
différence entre le
nombre de visites du
groupe exposé et le
nombre de visites du
groupe contrôle

"The Force Awakens" campaign – SEA

Device: Brand presence in search engines according to the chosen location

exemple : « banque à Courbevoie »K



Belle performance sur les villes de Pontoise et Orsay
La volumétrie de leads a augmenté de 100% entre le début et la fin de la campagne

KEY KPI'S

Impression

210 540

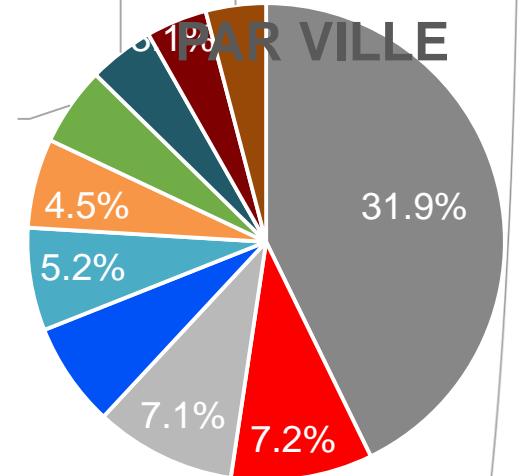
CTR

13,71%

Clicks

28 871

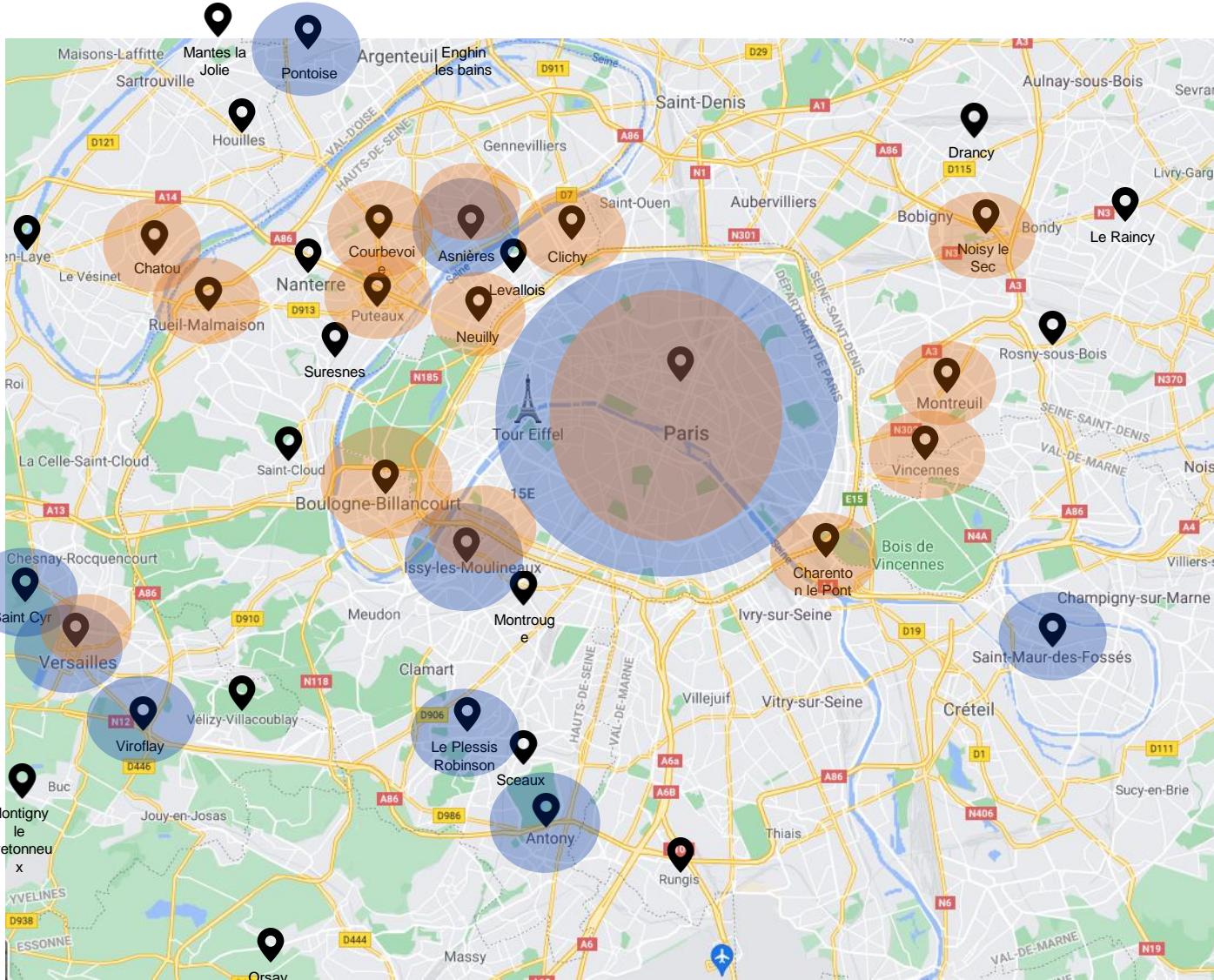
RÉPARTITION DES VISITES PAR VILLE



- PARIS
- PONTOISE
- ORSAY

	Janvier	Février	Mars
Leads	195	254	387
Souscription	12	18	18
Tx conversion	6,15%	7,09%	4,65%

"The Force Awakens" campaign - Focus map of the best performing cities



Top ville attractives Drive to Store (top visites agences)

Top ville attractives SEA (top volume leads)

Ville ciblées sur les deux leviers



4 villes se distinguent dans les top classements sur les deux leviers:

- Issy les Moulineaux
- Puteaux
- Boulogne Billancourt
- Pontoise

Les top villes sur le Drive-to-store sont à proximité de Paris intra-muros, au contraire des top villes sur le SEA, qui sont plutôt en banlieue.

Attractivité prononcée à l'ouest sur le SEA

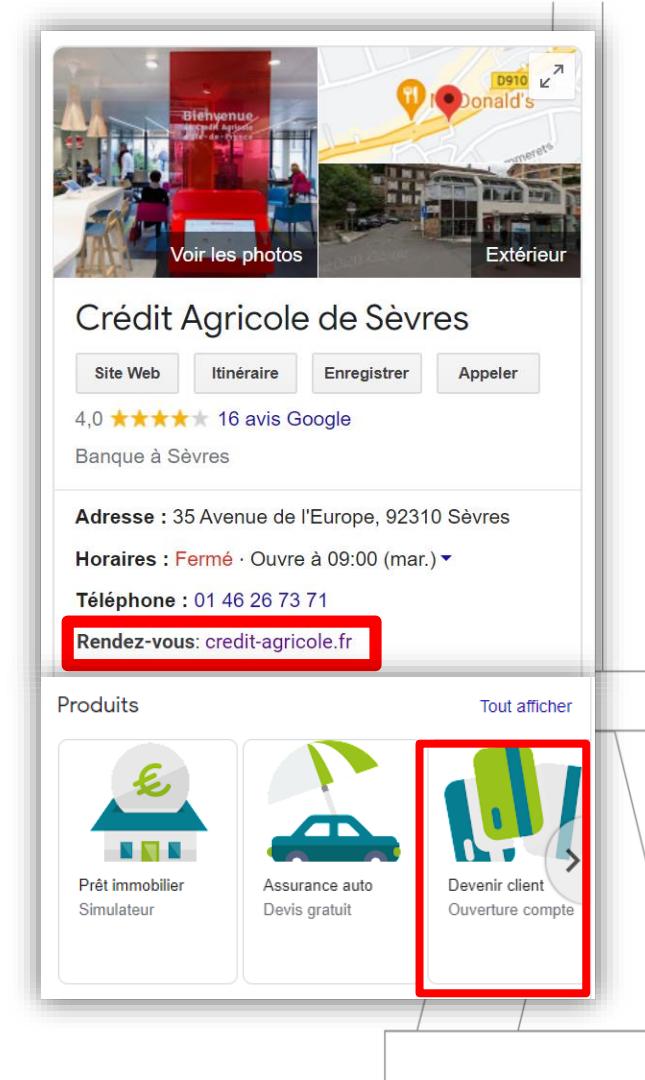
"The Force Awakens" campaign - Google My Business

Device: "Appointment" button integrated into the agency sheets and highlighting the opening of an account in the product catalog

Bouton « rendez-vous »	Leads	Ouverture compte	Taux de conversion
Octobre	101	32	31,68%
Novembre	90	15	16,67%
Décembre	67	23	34,33%
Janvier	78	22	28,21%
Février	80	24	30,00%
Mars	85	29	34,12%
TOTAL	501	145	28,94%

Vignette produits	Leads	Ouverture compte	Taux de conversion
Janvier	22	6	27,27%
Février	9	3	33,33%
Mars	19	1	5,26%
TOTAL	50	10	20%

Meilleurs taux de conversion sur l'ensemble des activations de la campagne.



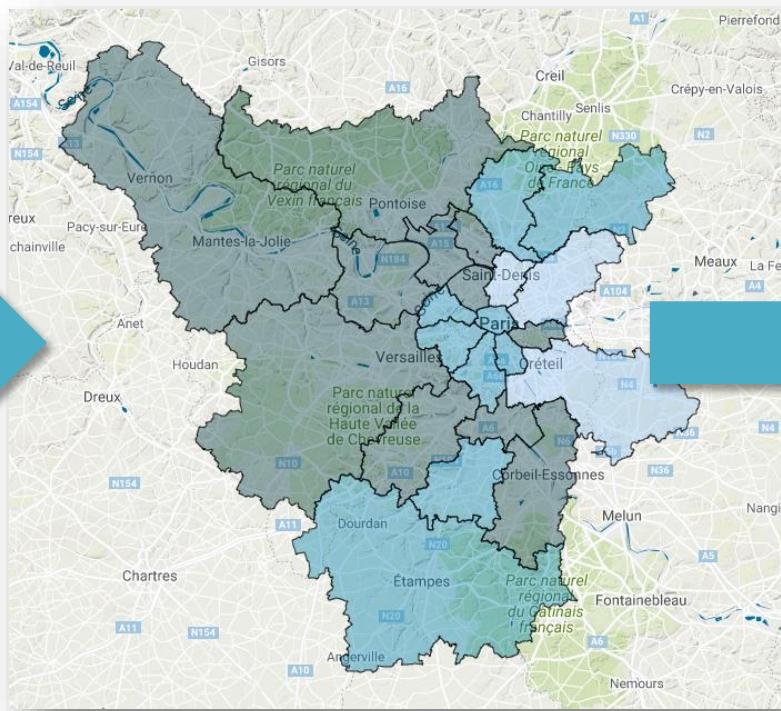
GEOLOCATED REAL ESTATE CAMPAIGN



Geolocated real estate campaign - goals

- **1/ Local anchorage:** Make it known that the CA IDF finances real estate projects in your municipality
- **2 / Increase conquest** via real estate credit

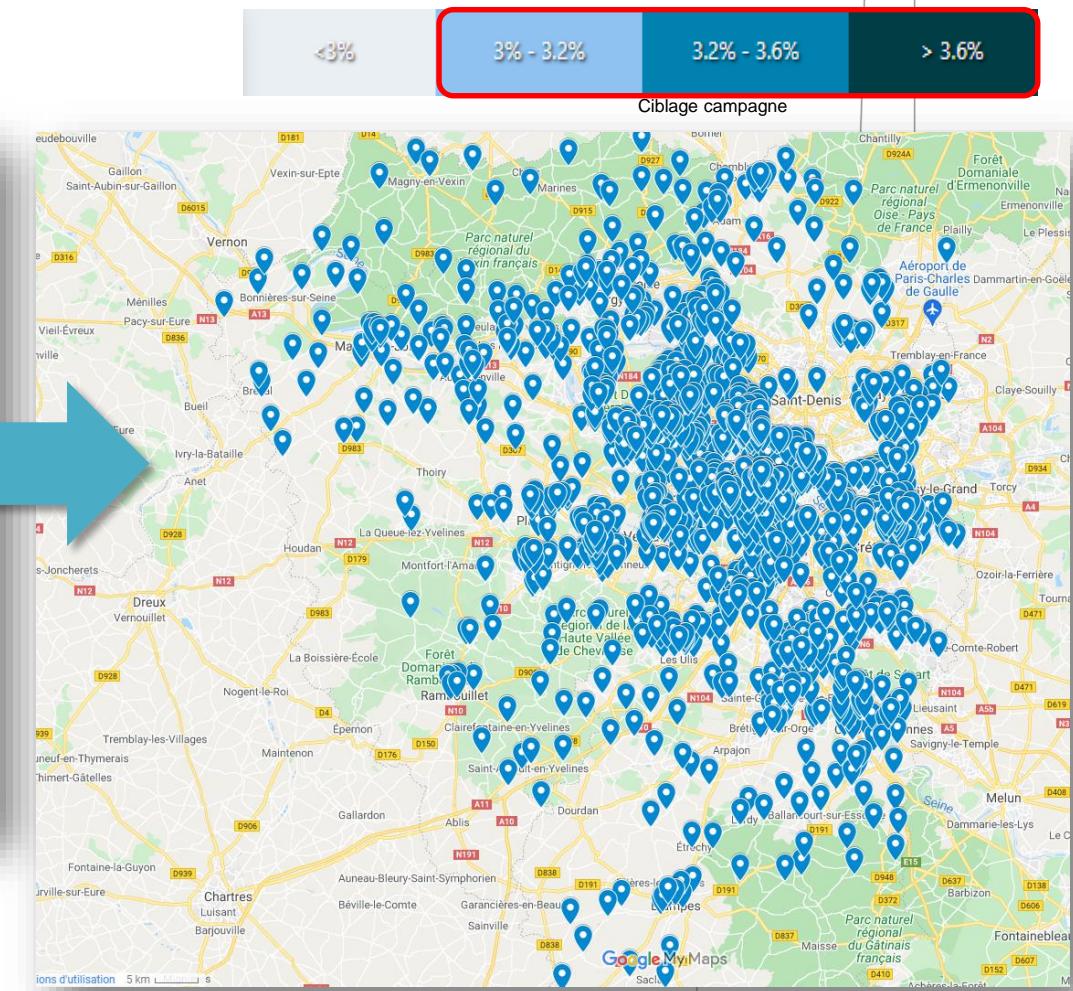
Geolocated real estate campaign -- Principle and geotargeting



CA IDF TERRITORY

LOCAL CAMPAIGN TARGETING

taux de rotation immobilier



<3%

3% - 3.2%

3.2% - 3.6%

> 3.6%

Ciblage campagne

Geolocated real estate campaign - DCO

Un projet d'achat immobilier en tête ?

À Igny
nous prêtons en moyenne **561 479 €**
sur **21 ans**

À Saint Maurice Montcouronne
nous prêtons en moyenne **561 479 €**
sur **21 ans**

Vous aussi, faites-nous confiance pour votre achat immobilier

✓ Réponse de principe Immédiate

✓ Rappel sous 24h⁽¹⁾

✓ Augmentation, baisse ou report des mensualités⁽²⁾

(1) Hors week-end et jours fériés.
(2) Options utilisables dans les conditions et limites prévues au contrat.

✓ Réponse de principe Immédiate

✓ Rappel sous 24h⁽¹⁾

✓ Augmentation, baisse ou report des mensualités⁽²⁾

(1) Hors week-end et jours fériés.
(2) Options utilisables dans les conditions et limites prévues au contrat.

JE FAIS UNE SIMULATION >

*Voir conditions de l'offre ICI

JE FAIS UNE SIMULATION >

*Voir conditions de l'offre ICI

JE FAIS UNE SIMULATION >

*Voir conditions de l'offre ICI

JE FAIS UNE SIMULATION >

*Voir conditions de l'offre ICI

JE FAIS UNE SIMULATION >

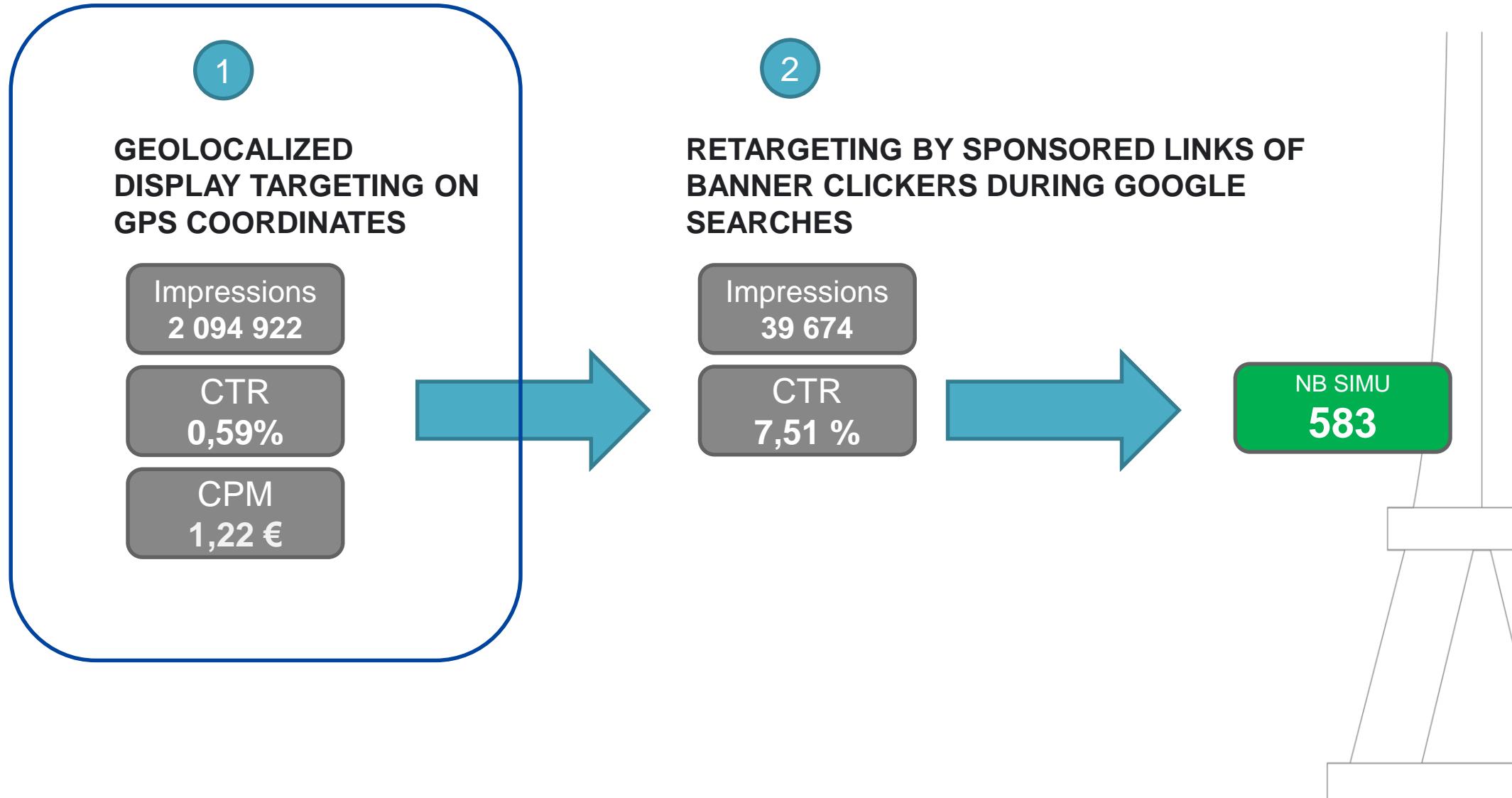
*Voir conditions de l'offre ICI

JE FAIS UNE SIMULATION >

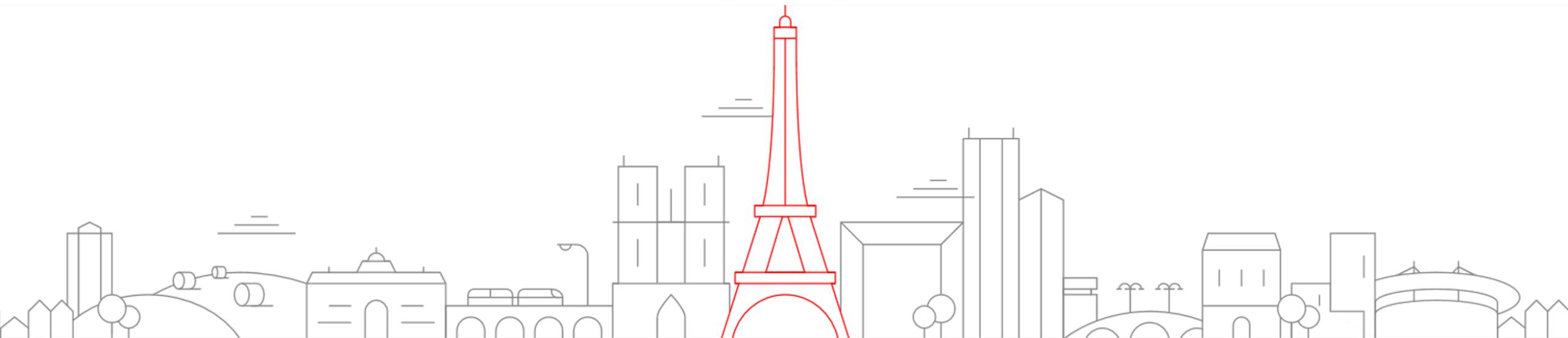
*Voir conditions de l'offre ICI

DCO

Geolocated real estate campaign - - Results april, 2023



ANNEX



Customer Pillar – “The Force Awakens” Project

Rappel des ambitions



Poursuivre la conquête



Intensifier la relation



Diversifier nos sources de PNB



Projet

Le projet « Réveil de la force » répond à nos enjeux de développement, en alliant les forces de notre réseau et de notre savoir-faire digital pour conquérir différemment !

Principales réalisation à fin décembre 2022

Communication Agences (animation CLV, vitrophanie)

Communication digitale (ciblée sur 50 codes postaux)

Communication Box TV connectée / Replay TV

Cible clients multibancarisés

Avis Google

Bouton prise de RDV sur Google (29% de taux de conversion)

Sup de Conquête Pro

Drive to Agency (Affichage de l'itinéraire vers une agence dans Waze)

PART PRO
ENTREPRISE

Reco Active (100% des collaborateurs formés)

Dispositifs pérennes

Dispositifs ponctuels

CONNEXIONS 2022



QUESTIONS

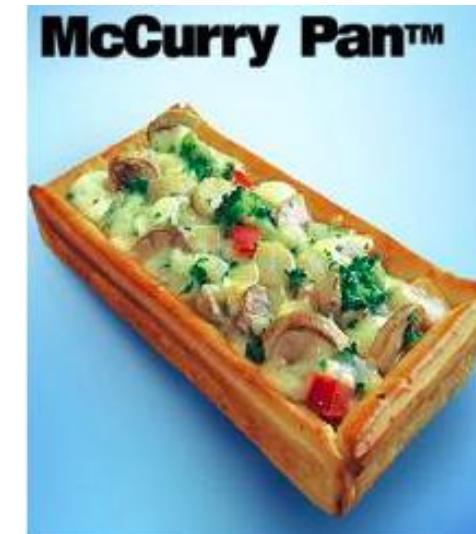
ANSWERS

GLOCAL COMMUNICATION

OTHER PRACTICAL CASES

Mc Donald's

Products adapted to the local market



Coca-Cola

Different advertisements from one country to another

INSPIRATION



Coca-Cola

« Share a coke » campaign



KFC

Social ads in India vary by dialect



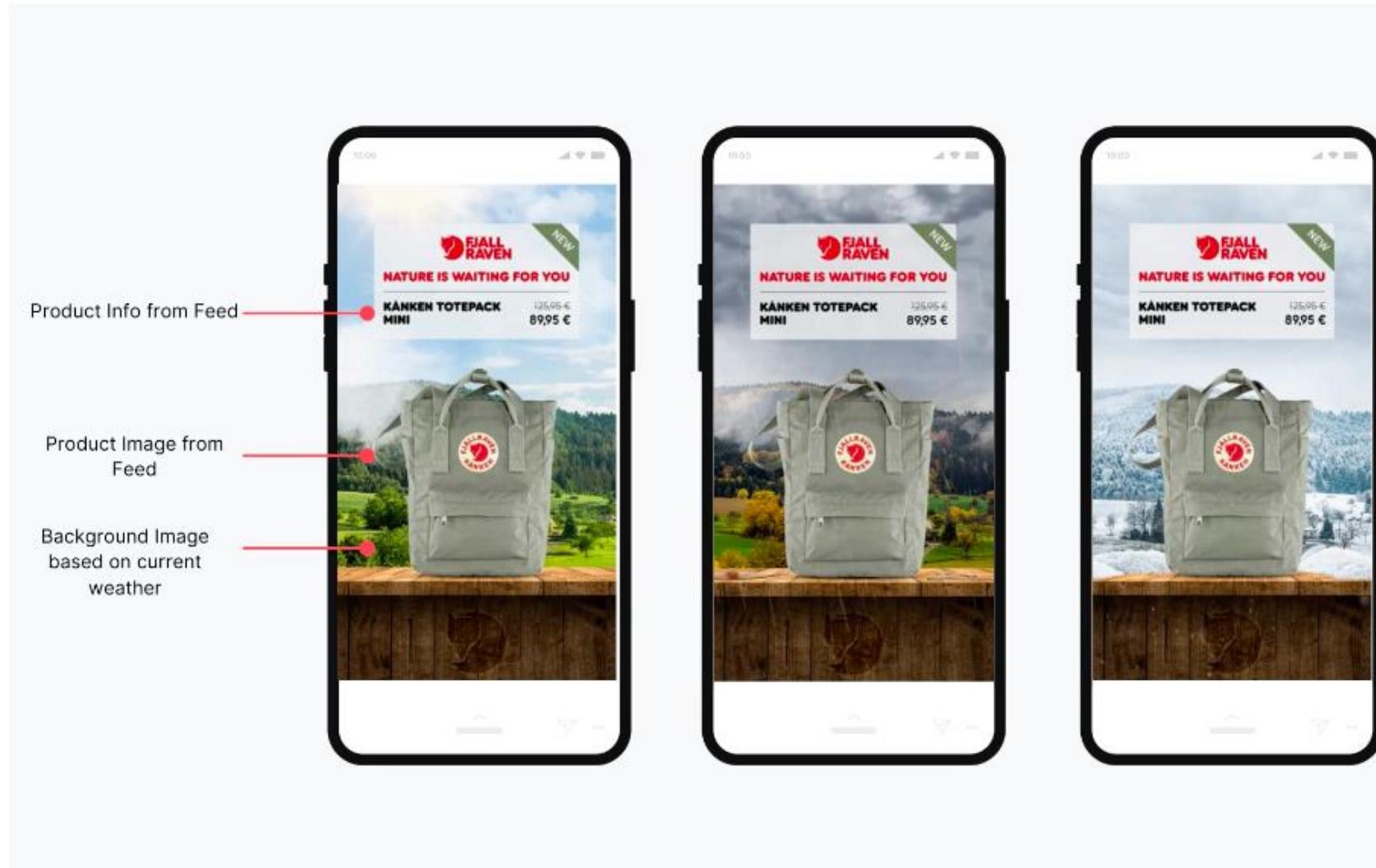
KFC Group Specials - Aaj
Kuch Special Mangao -
TELUGU



KFC Group Specials - Aaj
Kuch Special Mangao -
BENGALI

Fjällräven

Social ads based on weather-related algorithms



À la une

**27 mai au 10 juin 2023**

Dédicace • FNAC PARIS BERCY, I

Le Youtuber franco-japonais Louis-San en dédicace à la Fnac !

**07 au 14 juin 2023**

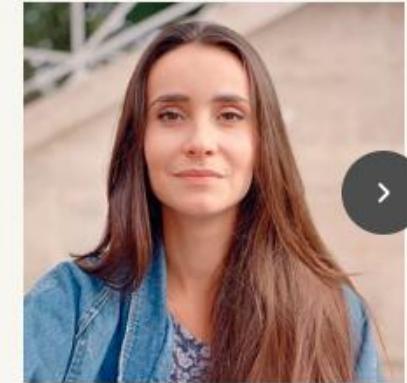
Rencontre • FNAC LILLE, FNAC L

Rencontrez Maurice Barthélémy à la Fnac !

**09 au 10 juin 2023**

Rencontre • FNAC LYON BELLEC

Lyon BD Festival à la Fnac Bellecour

**15 juin 2023**

Rencontre • FNAC GRENOBLE G

Salomé Saqué en rencontre puis dédicace à la Fnac Grenoble Grand'Place !



Apprendre les bases de la menuiserie (3h)

Ref 49000091



Bonneuil-sur-Marne - Créteil 3h

25.00 €

lundi 26 juin 2023

 de 14:30 à 17:30 6 places
 Annulation gratuite en magasin jusqu'à 48h avant le début du cours.
[Voir les conditions](#)
 J'ai pris connaissance des [conditions générales de participation](#) et je les accepte.
 [S'inscrire](#)

Toutes les solutions pour apprendre à votre rythme

**Cours de bricolage en magasin**

Se faire la main en magasin, avec un expert qui montre les bons gestes et donne des astuces, ça permet souvent d'éviter des erreurs chez soi.

[S'inscrire en ligne ou en magasin](#)**Tutos et astuces de bricolage**

Des centaines de tutos, conçus par des experts, pour découvrir comment mener à bien ses travaux sans bouger de chez soi.

[Découvrir les tutos et astuces](#)**Assistance technique**

Quel produit choisir ? Comment l'installer ? Quelles précautions prendre ? Besoin d'un conseil ? Un expert vous répond tous les jours de 8h à 19h !

[Nous contacter](#)**Conseils pratiques**

Nos experts décident ce qui rend la vie plus simple chez soi. Des petits gestes aux grands travaux, on trouve ici une foule de conseils.

[Trouver le bon conseil](#)**Coaching à domicile**

Chez vous, accompagné d'un pro du bricolage ou du jardinage, les travaux se déroulent bien et on apprend en même temps.

[On le fait ensemble ?](#)

Lidl

INSPIRATION

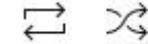
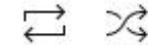
A sports muse on social networks... from retail!



SPORT 🏃 | Vincent vous présente les essentiels camping vendu le 24/04 |
Lidl France

SPORT ET BIEN-ETRE 🏃, avec Vinc...

Lidl France - 1/29



- ▶ **SPORT 🏃 | Vincent vous présente les essentiels... 1:47**
Lidl France
- 2 **SPORT 🚴 | Votre équipement vélo vendu le 20/04 avec... 3:25**
Lidl France
- 3 **SPORT 🏃 | Abdos/fessiers : adopter les bonnes postures... 3:39**
Lidl France
- 4 **SPORT 🏃 | Trouver la motivation pour pratiquer un... 3:36**



Source : Lidl France

Camping

Vidé...



FUN BONUSES FROM THE TEAM

In russian

BLEDINA

Means prostitute



Nourrissons la terre
qui nourrit nos bébés

blédina

KFC

Is called PFK in Quebec

KFC



THE BISOUNOURS

Are called The Calinours au Quebec

BISOUNOURS



Les
Cali**n**ours™

COLLECTION DVD





Thanks